

APPEL À CANDIDATURE

MARKET DEVELOPMENT MANAGER (MDM)

Organisation : Bingwa Innovation Hub SAS

Localisation : Goma (siège) ou succursales de Bunia, Kisangani ou Beni

Type de contrat : Contrat à durée déterminée axé sur la performance

Date limite : 28 FEVRIER 2026 à 23 H59



1. CONTEXTE STRATÉGIQUE

Dans le cadre de l'implémentation de son **Plan d'Action Stratégique 2025–2028**, l'incubateur et cabinet de consultance **Bingwa Innovation Hub** renforce son architecture exécutive et recrute un **Market Development Manager (MDM)**.

Ce recrutement s'inscrit dans une dynamique de structuration, d'accélération maîtrisée et de repositionnement stratégique vers le marché institutionnel, conformément aux orientations validées par la gouvernance.

Le Market Development Manager occupe un rôle central dans la transformation du modèle économique de Bingwa Innovation Hub. Il/elle est responsable de la conquête de nouveaux marchés, de la diversification du portefeuille, de la structuration des opportunités institutionnelles et du développement de partenariats durables.

Nous recherchons un profil hautement qualifié, un stratège capable de combiner vision, rigueur commerciale, maîtrise des processus de passation des marchés et excellence en négociation B2B.

2. MISSION DU POSTE

Le/La Market Development Manager est le moteur stratégique du développement commercial institutionnel de Bingwa Innovation Hub.

Sa mission consiste à :

- Structurer et exécuter la stratégie de développement de marché
- Piloter la diversification du portefeuille institutionnel
- Maîtriser et conduire les processus de passation des marchés publics et institutionnels
- Diriger les réponses aux appels d'offres complexes
- Assurer le closing B2B stratégique
- Attirer sponsors, bailleurs et partenaires institutionnels
- Positionner Bingwa dans l'écosystème des services aux entreprises et du consulting
- Développer des marchés nouveaux et renforcer les marchés existants

3. RESPONSABILITÉS PRINCIPALES

Siège social : 76, Av de la Frontière,
Q Katindo RVA, C. de Goma,
Ville de Goma, Province du Nord-Kivu
République Démocratique du Congo

AGENCES SECONDAIRES :
GOMA – BENI – BUNIA – KISANGANI



direction.bingwa@bingwahub.org
www.bingwahub.org

A. Développement stratégique de marché

- Élaborer une stratégie annuelle conforme au POA 2026 et pluriannuelle de développement commercial alignée au PAS 2025–2028
- Identifier de nouveaux segments institutionnels et sectoriels
- Analyser l'écosystème des incubateurs, cabinets de consultance et prestataires de services aux entreprises
- Structurer un pipeline actif, qualifié et documenté
- Mettre en place un système de suivi des opportunités (tracking, scoring, priorisation)
- Développer des offres packagées adaptées aux exigences institutionnelles

B. Passation des marchés & appels d'offres

- Assurer une veille permanente des opportunités locales, nationales et régionales
- Piloter la préparation technique et administrative des dossiers
- Garantir la conformité juridique, technique et méthodologique des offres
- Superviser la structuration des propositions financières (en collaboration avec la finance)
- Coordonner les équipes internes pour produire des soumissions compétitives
- Assurer la traçabilité documentaire et la qualité des dossiers

C. Closing B2B & négociation stratégique

- Conduire des négociations à haut niveau (bailleurs, institutions, entreprises, universités)
- Transformer les opportunités qualifiées en contrats signés
- Structurer des accords pluriannuels durables
- Réduire les cycles de closing
- Développer des partenariats à forte valeur stratégique

D. Mobilisation de partenaires & sponsoring

- Identifier et engager des sponsors institutionnels
- Développer des partenariats stratégiques non transactionnels
- Structurer des accords de collaboration structurants
- Contribuer à la mobilisation de partenaires académiques et corporate
- Participer à la structuration de dossiers de partenariat stratégique

E. Intelligence de marché & positionnement stratégique

- Produire des analyses de marché périodiques
- Identifier les niches à fort potentiel
- Analyser la concurrence (consulting, incubateurs, hubs)
- Contribuer au positionnement stratégique de Bingwa sur les marchés émergents
- Alimenter la direction avec des données stratégiques exploitables

4. PROFIL RECHERCHÉ

Siège social : 76, Av de la Frontière,
Q Katindo RVA, C. de Goma,
Ville de Goma, Province du Nord-Kivu
République Démocratique du Congo

AGENCES SECONDAIRES :
GOMA – BENI – BUNIA – KISANGANI



direction.bingwa@bingwahub.org
www.bingwahub.org

Formation

- Master minimum en mobilisation des ressources, développement des affaires, gestion stratégique, relations internationales ou domaine connexe.
- Doctorat ou doctorant en mobilisation des ressources ou domaine connexe : **atout majeur**.

Expérience

- 7 à 10 années d'expérience confirmée dans :
 - Développement commercial stratégique
 - Passation des marchés publics et institutionnels
 - Réponse à appels d'offres complexes
 - Closing B2B à haut niveau
 - Mobilisation de partenaires et sponsors institutionnels
 - Négociation contractuelle stratégique

Connaissances requises

Connaissance approfondie de :

- L'écosystème des prestataires de services aux entreprises
- Les incubateurs, hubs entrepreneuriaux et structures d'accompagnement
- Le monde du consulting stratégique
- Le développement et la structuration d'entreprises
- Les dynamiques institutionnelles et bailleurs

Compétences clés

- Leadership stratégique
- Capacité analytique avancée
- Excellentes compétences rédactionnelles
- Maîtrise des processus institutionnels
- Forte capacité de négociation
- Orientation résultats démontrée
- Discipline organisationnelle élevée

5. KPIS DU POSTE (INDICATEURS DE PERFORMANCE)

Le poste est intégralement orienté performance. Les indicateurs seront contractualisés.

A. Développement de portefeuille

- Nombre d'opportunités qualifiées intégrées au pipeline
- Nombre de nouveaux partenariats institutionnels conclus
- Taux de diversification du portefeuille

Siège social : 76, Av de la Frontière,
Q Katindo RVA, C. de Goma,
Ville de Goma, Province du Nord-Kivu
République Démocratique du Congo

AGENCES SECONDAIRES :
GOMA - BENI - BUNIA - KISANGANI



direction.bingwa@bingwahub.org
www.bingwahub.org



- Taux de conversion opportunité → contrat

B. Passation des marchés

- Nombre de soumissions formelles
- Taux de succès des soumissions
- Délai moyen de production des offres
- Niveau de conformité des dossiers

C. Closing & négociation

- Nombre de contrats B2B conclus
- Nombre d'accords pluriannuels formalisés
- Délai moyen de closing
- Taux de rétention des partenaires

D. Mobilisation & sponsoring

- Nombre de sponsors institutionnels mobilisés
- Nombre d'accords de collaboration signés
- Contribution stratégique aux nouvelles lignes d'activités

E. Contribution stratégique

- Pipeline annuel structuré et documenté
- Mise en place d'un système formalisé de suivi des opportunités
- Contribution au positionnement stratégique sur nouveaux marchés
- Participation active à la diversification du portefeuille

6. CONDITIONS & RÉMUNÉRATION

Bingwa Innovation Hub recherche un **profil expert hautement qualifié** et propose une **rémunération très compétitive**, alignée sur l'expérience, le niveau d'expertise et l'impact attendu.

Le contrat sera :

- Axé sur la performance
- Évalué trimestriellement
- Renouvelable uniquement sur base des résultats

7. MODALITÉS DE CANDIDATURE

Les candidats doivent soumettre :

Siège social : 76, Av de la Frontière,
Q Katindo RVA, C. de Goma,
Ville de Goma, Province du Nord-Kivu
République Démocratique du Congo

AGENCES SECONDAIRES :
GOMA - BENI - BUNIA - KISANGANI



direction.bingwa@bingwahub.org
www.bingwahub.org

1. CV détaillé
2. Lettre de motivation orientée résultats et impact
3. Références professionnelles vérifiables
4. Attestations de service rendu
5. Dossier Académiques
6. Carte de l'Onem pour les sans emplois



Envoyer à : talents.recrutement@bingwahub.org

Objet : **Candidature – Market Development Manager**

Si vous êtes un expert du développement de marché, capable de transformer la stratégie en résultats mesurables et de positionner une organisation au plus haut niveau institutionnel, nous serions honorés d'examiner votre candidature.

POUR BINGWA INNOVATION HUB,

Talents and Recruitment Office



VISA ONEM



Logo